

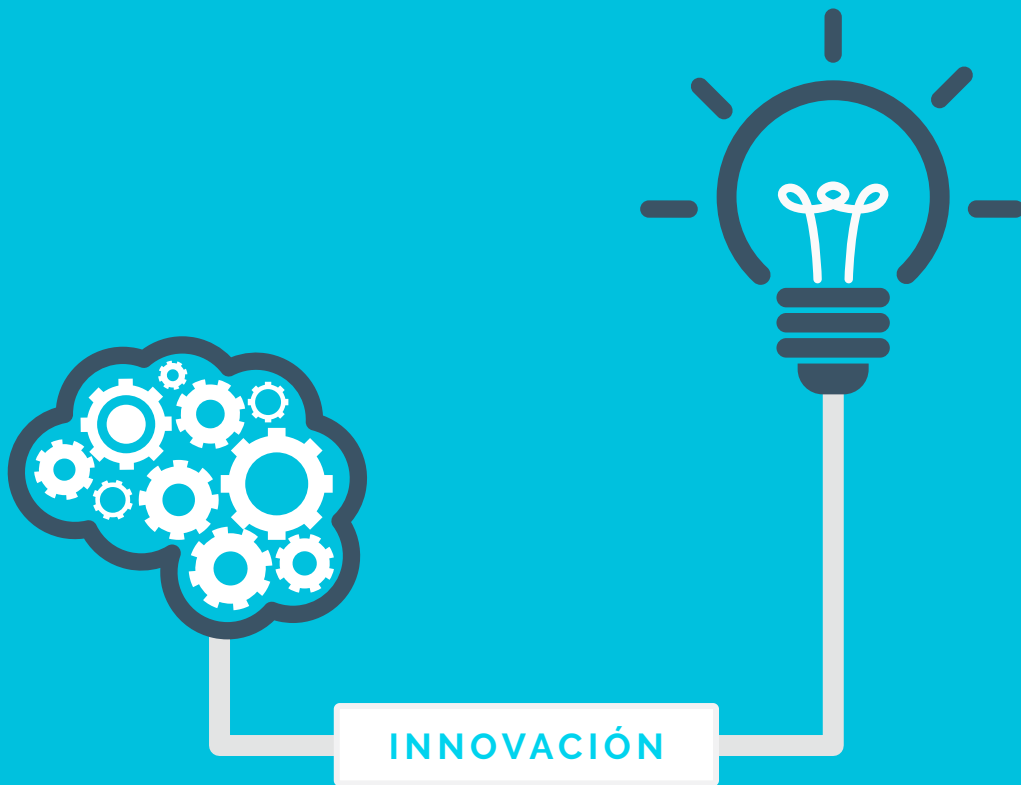


LET'S GROW TOGETHER

PROGRAMA DE ALIANZA CON ITRAM

I & D

NUESTRO ADN



I + D es la base de Itram.

Somos una empresa altamente especializada, comprometida con la investigación e innovación en todos nuestros productos

Laboratori I+D+i

Dra. Dora Salas

Conviértete en un PARTNER

Compañía	04
Razones para unirse	06
Conviértase en Partner	07
Hablamos de negocios	08
Modelos de alianza	09

COMPañÍA



¿Qué estamos buscando?

Sucursales, partners y distribuidores a nivel nacional e internacional. Con logística e infraestructura administrativa y un equipo de ventas con técnicos preparados.

COMPañÍA



En Itram Higiene
centramos nuestras
actividades en la
higiene y la seguridad
para la industria
alimentaria.

Diseñamos, formulamos, producimos y comercializamos una amplia gama de detergentes y desinfectantes. Tenemos nuestra propia tecnología para la detección, monitoreo y eliminación de biofilms.

RAZONES



Hemos creado un programa de colaboración ventajoso para que pueda asociarse con nosotros y que le permitirá abrir nuevos mercados e introducir nuevos productos en los sectores en los que está especializado.

1 Gracias al servicio de desarrollo de negocios de Itram, lo ayudamos a desarrollar su negocio a través de la colaboración y el apoyo de nuestro equipo comercial y empresarial.

2 Nuestra amplia gama de productos es de alta calidad, competitiva y diferenciada del resto de productos en el mercado.

3 Ponemos a su disposición nuestro departamento técnico para desarrollar soluciones adaptadas a las necesidades de sus clientes.

4 Capacitamos a su personal con los conocimientos técnicos adecuados para brindar a los clientes las mejores soluciones a sus necesidades.

5 Le acompañamos en el desarrollo y la consolidación de su negocio formando una gran red global de distribuidores que le permitirán acceder a las mejores experiencias para garantizar resultados exitosos.

CONVIÉRTASE EN PARTNER



WHY

Proporcionar una forma diferente de ver y entender la higiene de los alimentos para promover y contribuir a la mejora de las prácticas de higiene en la industria alimentaria, así garantizar la seguridad alimentaria.

HOW

Reunir e integrar diferentes especialidades bajo una sola marca. El compromiso con la I + D como vehículo de crecimiento con un equipo de expertos, metodología comprobada y una combinación de soluciones diferentes al resto.

WHAT

Tecnología exclusiva en la detección y eliminación de biofilms (tecnología enzimática). Soluciones integrales en higiene y seguridad alimentaria. Disponemos de una gama completa de detergentes y desinfectantes, aplicaciones, dosificación y sistemas de evaluación técnica. Métodos y sensores para detección y monitoreo microbiológico en instalaciones.

HABLAMOS DE NEGOCIOS



Caminemos
juntos

EL PERFECTO COMPAÑERO PARA HACER CRECER TU NEGOCIO

Conocimiento y profesionalismo

Nuestro equipo tiene importantes conocimientos en diferentes áreas de higiene y seguridad alimentaria. Ofrecemos un servicio totalmente profesionalizado, flexible y adecuado a las necesidades específicas de nuestros clientes y distribuidores.

Aumenta tus ventas

Al participar en el Programa Itram Partners, su empresa recibirá soporte comercial para encontrar nuevos clientes y mercados. Nuestros productos son la clave para alcanzar nuevos objetivos.

Mejore la rentabilidad de su negocio

El cumplimiento de los objetivos cualitativos y cuantitativos acordados, dará como resultado mejores condiciones comerciales, lo que le permitirá aumentar los márgenes a medida que la relación comercial se arraigue.

Compromiso

Estamos comprometidos con nuestros distribuidores y compartimos y somos cómplices de los objetivos de ventas de los clientes.

Modelo de negocio Win-win

Nuestra red de socios es un pilar fundamental en la estrategia de Itram. Nuestro programa está compuesto de una serie de categorías, que ofrecen beneficios basados en el nivel de compromiso.

MODELOS DE ALIANZA

NIVELES DE COLABORACIÓN & ALIANZA

El programa de colaboración Itram ofrece diferentes niveles de desarrollo, destinados a cubrir las necesidades de su negocio como distribuidor de soluciones químicas para higiene alimentaria. Un programa para crecer juntos.

Juntos aumentaremos sus ventas y competencia técnica, y le proporcionaremos las herramientas y los recursos necesarios para aprovechar las nuevas oportunidades que presenta el mercado de la higiene y seguridad alimentaria.

Cuanto mayor sea el nivel de compromiso de nuestros partners hacia nosotros, mayor será nuestro compromiso hacia ellos y más beneficios obtendrá. Con este concepto, nuestros distribuidores podrán influir proactivamente en su nivel de colaboración, ya que cada año tendrá la oportunidad de subir de nivel. El nivel más alto de compromiso se recompensa con el máximo nivel de beneficios.

1
★

Product partner

Partner con buena presencia en el mercado local que distribuye productos de **Itram** enfocados en algunos de los sectores clave de la empresa. Recibirá apoyo comercial de Itram para desarrollar su negocio, con el objetivo de convertirse en un socio comercial.

2
★★

Business partner

Partner con un fuerte compromiso comercial y una amplia implementación en el mercado, para desarrollar conjuntamente mercados o cuentas sobre la base de un Plan de Expansión, acordado con **Itram**. Recibirán soporte comercial, técnico y de márketing para convertirse en Premium Partner.

3
★★★

Premium partner

Partner preferente con total compromiso con los negocios y una fuerte presencia en el mercado, para liderar el negocio y desarrollar conjuntamente mercados o cuentas basadas en un plan de negocios acordado con **Itram**. Partner con la posibilidad de tener capacidad productiva bajo licencia.

MODELOS DE ALIANZA

		PRODUCT PARTNER	BUSINESS PARTNER	PREMIUM PARTNER
Soporte en ventas				
Beneficios	Asistencia y soporte en ventas	✓	✓	✓
	Soporte comercial in situ	-	✓	✓
	Soporte de Back Office	✓	✓	✓
	Exclusividad / Opción a Joint Venture	-	-	✓
	No exclusividad / Acuerdo colaboración	✓	✓	✓
	Estoc en depósito	-	-	negociable
	Mayor margen comercial	-	✓	✓
	Formación comercial	✓	✓	✓
Compromisos	Conocimiento y presencia en el sector de la higiene alimentaria	-	✓	✓
	Disponer de un responsable técnico comercial dedicado 100%	-	-	✓
	Disponer de una estructura técnico comercial	-	✓	✓
	No competencia	✓	✓	✓
	Objetivos anuales de venta /compra	-	✓	✓
	Obtener y compartir casos de éxito	✓	✓	✓
	Garantizar un óptimo servicio al cliente	✓	✓	✓
	Plan periódico de visitas a clientes	✓	✓	✓
	Seguimiento del manual de ventas Itram	-	✓	✓
	Informe actividades comerciales	-	trimestral	mensual
Soporte de marketing				
Beneficios	catálogos e información técnica	limitado	✓	✓
	Material merchandising gratuito	-	-	limitado
	Personalización de catálogos y material promocional	-	-	✓
	Soporte comercial presencial en ferias del sector	-	✓	✓
	Newsletter	-	-	✓
	Campañas de mailing para clientes	-	-	✓
	Material para presentaciones	✓	✓	✓
	Realización plan de negocio	-	✓	✓
Compromisos	Visibilidad de Itram en la página web del partner	✓	✓	✓
	Usar catálogos y información técnica Itram	✓	✓	✓
	Publicidad en revistas especializadas del país	-	-	✓
	Campañas de mailing para clientes	-	✓	✓
	Participar en ferias del sector	-	-	✓
	Uso exclusivo imagen corporativa Itram	✓	✓	✓
Estrategia corporativa compartida	-	✓	✓	

MODELOS DE ALIANZA

Soporte técnico		PRODUCT PARTNER	BUSINESS PARTNER	PREMIUM PARTNER
Beneficios	Soporte y asistencia técnica	on line	limitado	✓
	Formación online	✓	✓	✓
	Formación técnica teórica y práctica in situ	-	limitado	✓
	Acompañamiento a visitas técnicas a clientes	-	-	✓
	Participación en congresos y jornadas técnicas	-	-	✓
Compromisos	Acceso inmediato know how Itram	-	-	✓
	Disponer de un técnico especializado	-	-	✓
	Presentaciones técnicas en grandes grupos internacionales	-	✓	✓
	Compartir resultados tests	✓	✓	✓
	Homologaciones en grandes grupos del sector	-	✓	✓
Área económica		PRODUCT PARTNER	BUSINESS PARTNER	PREMIUM PARTNER
Beneficios	Tarifa distribuidor base	✓	✓	✓
	Escalonado descuentos adicionales	-	parcial	✓
	Objetivos de venta	-	✓	✓
	Rappel anual	-	✓	✓
	Muestras gratuitas	-	limitado	limitado
Compromisos	Afrontar una inversión inicial	-	-	✓
	Forma de pago	pre pago	30 días	> 30 días



Itram Higiene SL

C. Figueres, 16 - Pol. Ind. Sot dels Pradals
08500 Vic (BCN) - Spain
Tel. +34 93 886 97 33
info@itramhigiene.com

itramhigiene.com
biofilmremove.com
biofilmwars.com